

第一期

経営幹部育成塾

～業績向上の秘訣は幹部にあり～

“最強講師陣”による
『経営幹部育成』徹底指導6日間！

本講座は、『部下指導・育成』、『マーケティング』、『人事評価』、『プレゼンテーション・交渉術』の各分野において活躍する、厳選された最強講師陣によって行われる全6回の経営幹部育成講座です。

幹部として必要な原理原則を学び、優秀なプレイヤーとしてではなく、チームとして組織で成果を上げるために必要なスキルを習得することを目的といたします。また、異業種他社の幹部との他流試合を通して、異なる着眼点、発想から、受講生同士がお互いに刺激し、共に成長し合うことを目指します。

講義で学んだ知識・マインド・スキルを
“即実践”させるカリキュラム

どんなに良い内容の講義を受講しても「聴いて満足」では無意味です。『経営幹部育成塾』は、聴いて終わりでない、現場で即実践できるカリキュラムを中心に講義が進められます。受講生参加型のディスカッションおよび、演習を通して幹部として必要な実践力が身に付くプログラムをご用意いたしております。各講義後には、課題解決のための宿題を課し、即実践に移すための課題を自ら考察し、実践力を磨きます。

また、第5回の講座は、参加企業各社がプレゼンターとなり、本研修で学んだこと、実践していること、そこから見えた課題、問題点を受講生同士で議論しあいます。異業種の猛者が集い共に成長する場を提供する『経営幹部育成塾』は、将来、貴社を背負って立つ人財をお待ちしております。

開催概要

※本講座は、第5回目が各企業単位での発表会となるため、複数での参加をお勧めいたします。

セミナー名	第一期 経営幹部育成塾 全6回	対象	経営者、幹部、幹部候補限定
日時	第1回 5月9日(金) 14:00～17:00 第2回 5月16日(金) 10:00～17:00 第3回 6月12日(木) 10:00～17:00 第4回 6月20日(金) 10:00～17:00 第5回 7月4日(金) 13:00～17:00 第6回 7月18日(金) 14:00～17:00 ※第5回講義セミナー終了後、懇親会を予定しております。	定員	30名限定
会場	沖縄産業支援センター 3階会議室 沖縄県那覇市宇小禄 1831番地1	受講料	キャンペーン価格 1名様 ¥180,000 → ¥90,000(税別) ※2名様以上割引あり(追加1名につき+3万円)。 ●トップリーグ沖縄会員企業様は、2名様まで無料です。 3名様以上は、追加料金(1名につき3万円)を頂戴いたします。
		主催	トップリーグ沖縄事務局(担当:仲間) 那覇市おもろまち4-19-16レキオスビル2F

意識改革

- ・経営理念を浸透させよ
- ・リーダーの姿勢が組織の風土
- ・リーダーの条件と役割とは
- ・仕事に対する基本姿勢

幹部に必要なスキル習得

- ・部下指導のポイント
- ・マーケティングと環境分析
- ・昇進、昇格の決定ポイント
- ・プレゼン、交渉術の体得

成果を上げるための実践力

- ・部下を動かすカン・コツ・ツボ
- ・マーケティング施策の実践
- ・自社の課題改革実践
- ・決めた事をやり切る部下指導

お勧め！

- 右腕となる幹部を育てたい経営者
- 経営者になるための帝王学を学びたい後継者
- 組織として目標を達成したい営業部長
- 業務を効率化し生産性向上を目指す管理部長



(株)経営支援センター 国吉 拓氏

1 リーダーの条件 ～業績の上げ方～

【日時:5月9日(金) 14:00～17:00】

1. まずは己から業績を上げろ ～部下を動かすカン・コツ・ツボ～
2. 仕事に対する姿勢 ～3つの行動と、3つの仕事～
3. 一人あたりの生産性
4. 新規開拓のやり方、目標達成へのシナリオ
5. 嫌われるのをおそれるな



(株)シナプス 家弓 正彦氏

2 マーケティング 経営戦略 の考え方・進め方

【日時:5月16日(金) 10:00～17:00】

1. マーケティングとは何か？
～戦略会議で重要な全社戦略としてマーケティング考察～
2. 環境分析(3C分析、SWOT分析)
3. 基本戦略構築
・セグメンテーションの意味合い・ターゲティング・ポジショニング
4. マーケティング施策の立案 ～戦略会議演習を通して～
・プロダクト戦略・プライス戦略・プロモーション戦略
・プレイス戦略
5. 4P分析ケーススタディ
～〇〇社のマーケティングミックス(4P)を考える～



(株)日本経営システム 中村 壽伸氏

3 管理職の部下評価と 昇進、昇格と人事政策

【日時:6月12日(木) 10:00～17:00】

- ★管理職の部下評価★
1. 「評価」と「考課」の違い
 2. 評価でわかる組織としての効率を高める方法
 3. 業績を向上させ続ける経営管理は、学習の項目が重要
 4. 考課項目として「能力」は要らない
 5. 考課 = Assessmentである。人物と将来性を見抜くものだ。

- ★中堅・中小企業の昇進、昇格★
1. 人事政策の3つの本質
 2. 自社の有用な人材をどう特定するか
 3. 有能な人材の育成を加速させる方法
 4. 中堅・中小企業だから出来る「昇格」による事業成長
 5. 事業と組織力を強化する「昇進」政策

(株)インサイトラーニング 箱田 忠昭氏

4 ～伝える、動かす～ プレゼンテーションの極意

【日時:6月20日(金) 10:00～17:00】

1. プレゼンテーションの必要性
・意思伝達の基礎・基本 ・プレゼンの目的、活用術
2. 知らないと失敗するプレゼンテーションの原理・原則
・プレゼンテーションの3要素
・良いプレゼンテーション、悪いプレゼンテーション
3. 【演習】人前で話すチェックポイント
4. 【演習】話の中身より雄弁なボディコントロール
・あなたの言葉は誰も聞いていない？ ・メラビアンの法則活用術
・話し方『5大ルール』・意外な盲点とは！？
5. 【演習】ジェスチャーの5大原則
6. しゃべるより魅せろ！顧客の眼に訴える視覚化の技法
7. 実践！！ビジュアル・プレゼンテーション
・『SHOW』『SEE』『SPEAK』の原則 ・スライドの使い方



(株)経営支援センター

5 会社改革宣言 ～発表会～

【日時:7月4日(金) 13:00～17:00】

1. 会社改革宣言発表会 ～本講座を通して～
・具体的実践策報告 ・現状確認 ・課題考察
2. グループディスカッション
3. 総括

※セミナー終了後に、参加者で懇親会を予定しています。

(株)経営支援センター 国吉 拓氏

6 リーダーの指導力 ～実践編～

【日時:7月18日(金) 14:00～17:00】

1. 稼げる部下の育て方
・理念(考え方に共感) ・躰→教育→競育 ・給与に関する動機付け
2. 人を育てる報・連・相
・なぜ報連相が大切か？ ・効果の上がる報連相のポイント
3. 比較して指導するな！
・部下の強みと課題の認識 ・具体的なテーマと結果
4. 決めた事をやり切る部下の育て方



経営幹部育成塾 申込書 担当トップリーグ沖縄 仲間(TEL:098-951-0601)

貴社名	TEL	FAX
住所〒	ご連絡担当者様	
お役職/ご芳名	①	②
	③	④

FAX:098-951-0602まで送信下さい。

※ホームページからもお申込み可能です。

URL: www.topl-kshien.com